



Projet d'acquisition de PartnerRe : Covéa déploie sa stratégie de développement

Création d'un groupe diversifié d'assurance et de réassurance de premier plan

Covéa a approuvé ce jour un protocole d'accord avec Exor, portant sur le projet d'acquisition en numéraire de la totalité des actions ordinaires composant le capital de PartnerRe.

Une opération en pleine adéquation avec la stratégie de développement de Covéa

Le groupe Covéa s'est construit en anticipant les évolutions à long terme de son environnement. Le choix d'investir dans la réassurance s'inscrit pleinement dans cette dynamique, en permettant le développement de positions fortes sur l'ensemble de la chaîne de valeur de l'assurance.

Acteur majeur de la réassurance, PartnerRe est un partenaire naturel, avec sa présence globale, sa marque, ses équipes réputées, ses expertises reconnues et un positionnement de réassureur pur. Covéa et PartnerRe partagent les mêmes exigences de discipline technique, de solidité financière et de création de valeur sur le long terme.

Cette acquisition permettrait à Covéa de consolider sa diversification et son internationalisation, en constituant un groupe d'assurance et de réassurance européen de premier plan, appuyé d'une part, sur une position de leader en assurances de dommages et responsabilité en France et d'autre part, sur un grand réassureur global et diversifié.

Cette opération renforcerait encore la solidité du groupe et sa capacité de développement. Elle permettrait notamment de soutenir la stratégie de croissance rentable de PartnerRe, qui conserverait sa marque et son équipe de management. Elle contribuerait ainsi à construire l'avenir pour les sociétaires, les clients et les collaborateurs du nouvel ensemble.

Thierry Derez, Président-Directeur général de Covéa, déclare :

« Ce projet d'acquisition intervient dans un secteur en pleine mutation, avec l'émergence de nouveaux risques, de nouveaux modes de vie et la multiplication des acteurs entrant sur le marché de l'assurance. Il s'inscrit en parfaite cohérence avec notre stratégie de développement, notre capacité d'adaptation, la nécessaire complémentarité des expertises et l'importance de la mutualisation des risques à l'international. Il consoliderait l'avenir de PartnerRe et de notre Groupe mutualiste, dans le respect des intérêts de nos sociétaires et clients, de nos collaborateurs et de nos partenaires. »



Les termes de la transaction

Covéa procéderait à l'acquisition de la totalité des actions ordinaires de PartnerRe détenues par Exor pour un prix, en numéraire, de **9 milliards de dollars**. Les actions de préférence émises par PartnerRe, cotées sur le NYSE, ne seraient pas visées.

Covéa financerait le prix d'acquisition intégralement sur ressources propres disponibles.

Le ratio Solvabilité 2 pro forma de Covéa, selon la formule standard, s'établirait (estimation) à plus de **240 %** et demeurerait parmi les plus élevés d'Europe.

La transaction envisagée sera prochainement présentée aux instances représentatives du personnel compétentes. La réalisation pourrait intervenir au cours du quatrième trimestre 2020, sous réserve d'obtention préalable des autorisations des autorités réglementaires et de la concurrence compétentes.

Du fait de la forte complémentarité des métiers et des implantations géographiques de Covéa et de PartnerRe, Covéa n'anticipe pas d'impact sur l'emploi ni sur les relations clients, y compris sur les activités d'acceptations en réassurance de Covéa Coopérations.

Quelques chiffres

Le nouveau groupe représenterait environ **23 milliards d'euros de primes**. Son portefeuille s'appuierait sur une diversification métier avec 25 % de réassurance, et sur une diversification géographique avec 66 % des primes produites en France, 16 % dans les autres pays européens, 13 % en Amérique du Nord et 5 % dans le reste du monde.



A propos de Covéo

Groupe d'assurance mutualiste français, Covéo est leader en dommages et responsabilité et protège un ménage sur trois grâce à ses 21 000 collaborateurs en France, engagés quotidiennement au service de plus de 11,5 millions d'assurés.

Fort de ses trois marques MAAF, MMA et GMF, Covéo est un acteur financier solide et dynamique : ses primes acquises en 2018 s'élèvent à 16,9 milliards d'euros et ses fonds propres sont de 15,2 milliards d'euros.

Le groupe Covéo est également présent à l'international, où il réalise 2 milliards d'euros de primes acquises.

A propos de PartnerRe

PartnerRe a des racines et une présence forte en Europe. Il a développé un portefeuille de taille mondiale, diversifié par produits et par zones géographiques. La partie « dommages, responsabilité et spécialités » représente 80% des primes et la partie « vie et santé » représente 20% des primes. Le portefeuille de PartnerRe est équilibré entre l'Amérique du Nord (47 % des primes), l'Europe (34 %) et le reste du monde (19 %).

Le réassureur présente une solidité financière de premier plan avec des notations A+ (Standard & Poor's), A+ (AM Best) et A1 (Moody's) et a démontré des performances techniques et financières robustes à travers les cycles de marché.

Conseils pour Covéo

Rothschild & Co, Barclays et J.P. Morgan agissent en tant que conseils financiers de Covéo.

Bredin Prat et Debevoise & Plimpton agissent en tant que conseils juridiques de Covéo.

Contact presse

presse@covea.fr



covea.eu